

# Γεωπολιτική η αξία των υποδομών της Cyta

Σε κοινό μέτωπο Κύπρου – Ελλάδας στον άξονα Μέσης Ανατολής – Βαλκανίων προσδοκά ο διευθυντής χονδρικής αγοράς

Του **ΜΑΡΙΟΥ ΙΩΑΝΝΟΥ**

**Τον διαχωρισμό** της λιανικής αγοράς, που συμπεριλαμβάνει την σταθερή και κινητή τηλεφωνία, το διαδίκτυο και τη συνδρομητική τηλεόραση, με τη χονδρική αγορά που περιλαμβάνει τον τομέα αξιοποίησης των εθνικών και διεθνών τηλεπικοινωνιακών υποδομών, σε ενδεχόμενη ιδιωτικοποίηση, προκρίνει ο διευθυντής Εθνικής και Διεθνούς Χονδρικής Αγοράς της Cyta, Γιάννης Κουλιός. Μιλώντας στην «Κ», ο κ. Κουλιός, ο οποίος τον Οκτώβριο του 2014 ανέλαβε επιπρόσθετα καθήκοντα διευθύνοντος συμβούλου στη Cyta Ελλάδος, επισημαίνει ότι, ο πλούτος των υποδομών του Ομίλου δεν πρέπει να καθορίζεται μόνον από την καθαρή λογιστική αξία τους αλλά, αφενός από τη γεωπολιτική και γεωστρατηγική αξία τους και αφετέρου, από την έκταση του χρόνου που απαιτείται για την ανάπτυξη τους. Κατά την άποψη του, αυτά τα στοιχεία από μόνα τους προσδίδουν μια πολύ μεγάλη αξία, ενόψει των διαδικασιών ιδιωτικοποίησης και λαμβάνοντας υπόψη ότι, η Κύπρος αποτελεί σημαντικό περιφερειακό τηλεπικοινωνιακό κόμβο στην ευρύτερη περιοχή της ανατολικής Μεσογείου.

## Ρόλος στην ΑΟΖ

Ενδεικτική της γεωπολιτικής αξίας των διεθνών υποδομών είναι η πρόσφατη συνεργασία του Ομίλου Cyta με εταιρείες αμερικανικών συμφερόντων για την προσαγωγή και φιλοξενία του υποθαλάσσιου καλωδιακού συστήματος POSEIDON στην Κύπρο, επιτυγχάνοντας για πρώτη φορά τη σύγκλιση ωκεανογραφίας και τηλεπικοινωνιών για την υπεράκτια βιομηχανία υδρογονανθράκων στη Μεσόγειο. Η λειτουργία του πρωτοποριακού συστήματος POSEIDON προσφέρει σημαντικές προοπτικές

στον αναπτυσσόμενο ενεργειακό τομέα, αφού για πρώτη φορά, οι εμπλεκόμενες εταιρείες έχουν τη δυνατότητα να υλοποιήσουν τα αναπτυξιακά τους σχέδια για εξόρυξη υδρογονανθράκων στην ανατολική Μεσόγειο, με την ασφάλεια μεταφοράς των επιχειρησιακών δεδομένων τους μέσω καλωδιακών διασυνδέσεων μεγάλης χωρητικότητας στις πλατφόρμες παραγωγής. «Σε περίπτωση ιδιωτικοποίησης, ο υπολογισμός της αξίας των εθνικών και διεθνών τηλεπικοινωνιακών υποδομών, δεν θα πρέπει να βασίζεται απλώς σε λογι-

## Περιορισμός λειτουργικών δαπανών και μηδενική χρηματοδότηση από τη μητρική οι προτεραιότητες του νέου διευθύνοντος συμβούλου της Cyta Ελλάδος.

στικές πράξεις», κρίνει ο κ. Κουλιός, επισημαίνοντας τη μεγάλη έκταση χρόνου που απαιτείται για τον προγραμματισμό και την κατασκευή τους. Ιδιαίτερα όσον αφορά στις διενείς υποδομές, ο κ. Κουλιός αναφέρεται «στις περίπλοκες διακρατικές σχέσεις και διενείς συνεργασίες, τις οποίες έχει χειριστεί με επιτυχία η Cyta επί σειρά ετών, μέχρι να καθιερωθεί η Κύπρος ως περιφερειακός τηλεπικοινωνιακός κόμβος μεγάλης γεωπολιτικής αξίας, στην ευρύτερη περιοχή της Ανατολικής Μεσογείου». Επιπλέον επισημαίνει τη σημαντική τεχνογνωσία που απαιτείται για το σχεδιασμό και την αξιοποίηση των διεθνών υποδομών, καθώς και το ιδιάζον ιδιοκτησιακό καθεστώς τους αφού, κατά κανόνα τα υποθαλάσσια

καλωδιακά συστήματα ανήκουν σε πολλαπλούς συνιδιοκτήτες και διέπονται από ειδικές συμφωνίες λειτουργίας και εμπορικής αξιοποίησης.

## Μέτωπο Κύπρου – Ελλάδας

Σημαντικές προοπτικές προδιαγράφονται από τη μελλοντική αξιοποίηση του δικτύου οπτικών ινών της Cyta Ελλάδος, το οποίο καλύπτει 5.000 χλμ. της ελληνικής επικράτειας και πάνω από το 70% του πληθυσμού της χώρας, με επεκτάσεις νότια μέχρι την Κρήτη και βόρεια μέχρι την Αλβανία, τα Σκόπια και τη Βουλγαρία. «Τα αστικά, υπεραστικά και διεθνή τμήματα του δικτύου της Cyta Ελλάδος σαφώς υπερκαλύπτουν τις ανάγκες της πελατειακής βάσης στην Ελλάδα, οπότε με τη σωστή αξιοποίηση των αποθεμάτων χωρητικότητας θα προσφέρουν τη δυνατότητα στον Όμιλο να διαδραματίσει σημαντικό ρόλο στον τηλεπικοινωνιακό άξονα Μέσης Ανατολής – Βαλκανίων» επεξηγεί ο Γιάννης Κουλιός. Με βάση τους νέους σχεδιασμούς, τα διεθνή δίκτυα της μητρικής Cyta στην ανατολική Μεσόγειο, θα διασυνδεθούν και θα αξιοποιηθούν συνολικά με τα δίκτυα της ελληνικής θυγατρικής, τα οποία προεκτείνονται μέχρι τα Βαλκάνια και θα αποτελέσουν ένα ενιαίο αξιόπιστο δίκτυο τεχνολογίας αιχμής. «Ο Όμιλος θα αξιοποιήσει πλήρως την παρουσία του τόσο στην Κύπρο όσο και την Ελλάδα, με γνώμονα το ευρύτερο συμφέρον των δύο χωρών και με απώτερο στόχο να αποτελέσει τη σημαντικότερη ίσως, τηλεπικοινωνιακή γέφυρα μεταξύ Ανατολής και Δύσης, αντιμετωπίζοντας με αξιώσεις τους κολοσσούς των διεθνών τηλεπικοινωνιών», σημειώνει ο διευθύνων σύμβουλος της Cyta Ελλάδος και διευθυντής Εθνικής και Διεθνούς Χονδρικής Αγοράς του οργανισμού.



«**Σε περίπτωση** ιδιωτικοποίησης, ο υπολογισμός της αξίας των εθνικών και διεθνών τηλεπικοινωνιακών υποδομών, δεν θα πρέπει να βασίζεται απλώς σε λογιστικές πράξεις», τονίζει ο Γιάννης Κουλιός.

## Λίφτινγκ στην Ελλάδα

**Περισσότερο** περιορισμό στις λειτουργικές δαπάνες της ελληνικής θυγατρικής εταιρείας, ενώ πληθαίνουν οι φήμες για τους υποψήφιους μνηστήρες για τις εταιρείες των δύο χωρών, προγραμματίζει ο νέος διευθύνων σύμβουλος της Cyta Ελλάδος, Γιάννης Κουλιός, με επικαιροποίηση του επιχειρηματικού πλάνου, στοχεύοντας σε μια γενικότερη στροφή στρατηγικής προς τους μεγάλους επιχειρηματικούς και χονδρικούς πελάτες. Όπως επεξηγεί, η στροφή αυτή κρίνεται επιχειρησιακά αναγκαία με στόχο την αξιοποίηση των μεγάλων αποθεμάτων των τηλεπικοινωνιακών υποδομών της εταιρείας, προσθέτοντας ότι, «η κύρια δραστηριότητα παροχής ολοκληρωμένων υπηρεσιών 4-play (σταθερή, κινητή, διαδίκτυο και τηλεόραση) στη λιανική αγορά είναι βεβαίως σημαντική, ωστόσο η δευτερεύουσα δραστηριότητα παροχής επιχειρηματικών και χονδρικών υπηρεσιών που θα αναπτυχθεί, αναμένεται να φέρει νέες διαστάσεις ανάπτυξης, με άμεσα αποτελέσματα». Ο Γιάννης Κουλιός θεωρεί ότι η ελληνική θυγατρική διαθέτει δύο σημαντικά περιουσιακά στοιχεία, την πελατειακή της βάση περίπου 319.000 συνδρομητών και τα εκτεταμένα αστικά, υπεραστικά και διεθνή δίκτυα της, τα οποία χαρακτηρίζει ως «το πιο σημαντικό, ενδεχομένως, στοιχείο που θα αξιοποιηθεί πλήρως κατά την επόμενη περίοδο, σε συνδυασμό με μια σώφρονα πολιτική μείωσης στις λειτουργικές δαπάνες, η οποία στοχεύει σε μηδενική χρηματοδότηση κατά το επόμενο έτος». Με το 2014 να αποτελεί χρονιά ουσιαστικής εισόδου στις νέες υπηρεσίες, συνδρομητικής τηλεόρασης και κινητής τηλεφωνίας, η Cyta Ελλάδος εκτιμά ότι τα οικονομικά αποτελέσματα θα επιφέρουν εδραίωση της λειτουργικής κερδοφορίας, η οποία έκανε ήδη οριακή εμφάνιση την περσινή χρονιά. «Κατά το 2013 πετύχαμε αύξηση 2,16% του κύκλου εργασιών από συνήθεις δραστηριότητες παροχής τηλεπικοινωνιακών υπηρεσιών, σε συνδυασμό με σημαντική μείωση ζημιών 18,55%, με αποτέλεσμα την οριακή λειτουργική κερδοφορία ενώ, αυξήσαμε τη συνδρομητική μας βάση κατά 5,21%, με διαμόρφωση του κύκλου εργασιών για τη χρήση 2013 στα 89,9 εκατ. ευρώ», επεξηγεί ο διευθύνων σύμβουλος της Cyta Ελλάδος.